



FACHBERATUNG FÜR
DEN AUSSENHANDEL

Seminar:

Mehr Export-Umsatz, so aktivieren Sie Ihre ausländischen Geschäftspartner

Viele Unternehmen schöpfen ihre Potenziale im Ausland bei weitem nicht aus. Die Ursachen sind oftmals hausgemacht: Fehlende Systematik im Exportgeschäft, unklare Prioritäten bei der Ländermarktbearbeitung sowie Defizite bei der Vertriebssteuerung.

Insbesondere bei der Zusammenarbeit mit externen Vertriebspartnern bleiben die Umsatzerfolge oftmals weit hinter den Erwartungen zurück. Eine intensive Marktbearbeitung durch den ausländischen Geschäftspartner erfolgt häufig nicht.

In diesem Seminar werden sowohl die Voraussetzungen für eine planvolle Marktbearbeitung, als auch die Werkzeuge für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern vermittelt.

Folgende Themenbereiche werden hierbei erarbeitet:

- Ausgangssituation: Welthandel und internationale Entwicklungen
- Systematik von Exportgeschäften: die richtigen Werkzeuge im Auslandsvertrieb einsetzen
- Marktbearbeitung mit Länderportfolios: den Überblick behalten
- Bewertung von Vertriebspartnern: Transparenz herstellen
- Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern: Konfliktfelder erkennen und den Partner unterstützen
- Praxisbeispiele

Seminarziel:

Sie erhalten das Instrumentarium, um das bestehende Auslandsgeschäft kritisch zu durchleuchten, Prioritäten in der Marktbearbeitung zu setzen und die Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern zu verbessern.

Zielgruppe:

Geschäftsführer, Leiter und Mitarbeiter von Export-, Vertriebs- und Marketingabteilungen

Dauer:

ca. 8 Stunden



FACHBERATUNG FÜR
DEN AUSSENHANDEL



Ihr Referent:

Dipl.-Kfm. Matthias Brems (geb. 1967) ist selbständiger Berater und Trainer im Bereich Export-Management. Die Fragestellungen in seinen Seminaren und Workshops kennt er aus seiner Zeit als Exportleiter nur zu gut. Die Arbeit auf 5 Kontinenten sowie die Zusammenarbeit mit den unterschiedlichsten Vertriebs- und Geschäftspartnern haben den Blick für funktionierende, internationale Geschäftsbeziehungen geschärft.

Rückfragen, Konditionen und Buchung:

Fachberatung für den Aussenhandel (FBA)
Elsener Mühle 9
41515 Grevenbroich

Tel.: 0 21 81/75 66 87-0

Mail: info@exportberatung.de

Website: www.exportberatung.de