

***Inhouse-Workshop:***  
**Marktinformationssystem**

„Uns fehlt es nicht an Informationen, sondern an Wissen“.

Dies gilt auch und gerade für den internationalen Vertrieb. Insbesondere auch dann, wenn in vielen Ländern mit Auslandspartnern zusammen gearbeitet wird. Hinzu kommt, dass bestimmte Informationsquellen nicht bekannt sind oder schlecht genutzt werden.

Dieser Workshop synchronisiert den Wissenstand innerhalb der Vertriebsabteilung. Im Anschluss wird ein Marktinformationssystem erarbeitet, in dem Informationsbedarf und Informationsquellen zusammen gebracht werden.

Die Ergebnisse werden an einem Tag interaktiv mit den Teilnehmern erarbeitet, die Auswertung und Instrumente stehen direkt danach zur Verfügung. Dieser Workshop wird exklusiv von der ‚Fachberatung für den Außenhandel‘ angeboten.

Leitthemen:

- Erarbeitung der Zielsetzung
- Die verschiedenen Informationsbedarfe erkennen und systematisieren
- Welche Informationsquellen stehen zur Verfügung?
  - Interne
  - Externe
- Qualitative Bewertung der Quellen
- Wieso liefert mein Vertriebspartner nur unzureichende Informationen?
- Wie stelle ich den internen und externen Kommunikationsfluss sicher?
- Einsatz in der Praxis

Ergebnisse:

- geordnete Informationen für alle Mitarbeiter
- Bessere Einschätzung der Zielmärkte
- geringere Abhängigkeit vom Vertriebspartner

Zielgruppe:

Leiter und Mitarbeiter von Export-, Vertriebs- und Marketingabteilungen

Dauer:

ca. 8 Stunden



FACHBERATUNG FÜR  
DEN AUSSENHANDEL



### Ihr Trainer:

Dipl.-Kfm. Matthias Brems (Jahrgang 1967) ist selbständiger Berater und Trainer im Bereich Export-Management. Die Fragestellungen in seinen Seminaren und Workshops kennt er aus seiner Zeit als Exportleiter nur zu gut. Die Arbeit auf 5 Kontinenten sowie die Zusammenarbeit mit den unterschiedlichsten Vertriebs- und Geschäftspartnern haben den Blick für funktionierende, internationale Geschäftsbeziehungen geschärft.

### Konditionen

<b>Tages-Workshop Silber</b>	<b>Preis in €</b>	<b>Tages-Workshop Gold</b>	<b>Preis in €</b>
Grundpreis	900.-	Grundpreis	1.100.-
Teilnehmeranzahl: 3-5	pro TN: 105.-	Teilnehmeranzahl: 3-5	pro TN: 105.-
Teilnehmeranzahl: 6-8	pro TN: 85.-	Teilnehmeranzahl: 6-8	pro TN: 85.-
Teilnehmeranzahl: ab 9	pro TN: 75.-	Teilnehmeranzahl: ab 9	pro TN: 75.-
<b>Leistungen:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Telefonische Vorbesprechung</li><li>▪ Online-Befragung (bei Bedarf)</li><li>▪ Inhouse-Workshop</li><li>▪ Fotoprotokoll</li></ul>		<b>Leistungen:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Telefonische Vorbesprechung</li><li>▪ Online-Befragung (bei Bedarf)</li><li>▪ Inhouse-Workshop</li><li>▪ Protokollerstellung</li><li>▪ Toolerstellung</li></ul>	

zzgl. Reise- und ggf. Übernachtungskosten; alle Preise verstehen sich zzgl. MwSt.

### Rückfragen und Buchung:

Fachberatung für den Aussenhandel (FBA)

Elsener Mühle 9

41515 Grevenbroich

Tel.: 0 21 81/75 66 87-0

Mail: [info@exportberatung.de](mailto:info@exportberatung.de)

Website: [www.exportberatung.de](http://www.exportberatung.de)