



FACHBERATUNG FÜR
DEN AUSSENHANDEL

Inhouse-Workshop: **Exportstrategie mit Länderportfolios**

Im internationalen Vertrieb fehlt es häufig an Systematik. Unklare Prioritäten bei der Ländermarktbearbeitung führen zu unnötigen Aktivitäten in Ländern, die von untergeordneter Bedeutung sind. Auf dieser Grundlage läuft eine marktgerechte Vertriebssteuerung ins Leere. Verstimmungen der Mitarbeiter in den Vertriebsabteilungen können die Folge sein

Dieser Workshop bietet eine strategische Exportplanung auf Basis eines Länderportfolios an. Die Länder werden aufgrund ihrer Wichtigkeit und der eigenen Positionierung klassifiziert, aus diesem Portfolio können dann direkte Maßnahmen pro Land abgeleitet werden.

Die Ergebnisse werden an einem Tag interaktiv mit den Teilnehmern erarbeitet, die Auswertung und Instrumente stehen direkt danach zur Verfügung. Dieser Workshop wird exklusiv von der ‚Fachberatung für den Außenhandel‘ angeboten.

Leitthemen:

- Vorab: Onlinebefragung der Teilnehmer zur Beurteilung der int. Vertriebsarbeit
- Diskussion der Befragungsergebnisse
- Stärken-/Schwächenanalyse internationales Geschäft
- Formulierung von Sofortmaßnahmen
- Darstellung der IST-Situation mit Hilfe von Länderportfolios
- Länder-Prioritätensetzung mittels Marktpotenzialen und Marktausschöpfung
- Maßnahmenplanung pro Land

Ergebnisse:

- Erkennen der Schwächen im internationalen Vertriebsprozess
- Definition von Gegenmaßnahmen
- Erarbeitung eines praktischen Planungstools.

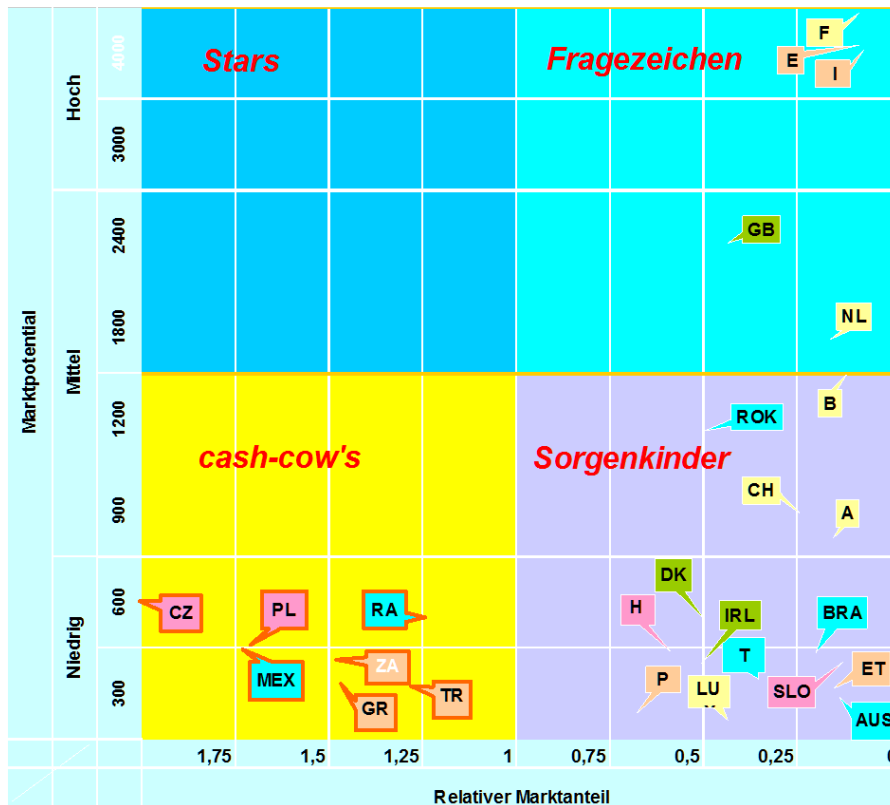
Zielgruppe:

Geschäftsführer, Leiter und Mitarbeiter von Export-, Vertriebs- und Marketingabteilungen

Dauer:

ca. 8 Stunden

Beispiel eines Kundenportfolios:



Ihr Trainer:

Dipl.-Kfm. Matthias Brems ist selbständiger Berater und Trainer im Bereich Export-Management. Die Fragestellungen in seinen Seminaren und Workshops kennt er aus seiner Zeit als internationaler Vertriebsleiter nur zu gut. Die Arbeit auf 5 Kontinenten sowie die Zusammenarbeit mit den unterschiedlichsten Vertriebs- und Geschäftspartnern haben den Blick für funktionierende, internationale Geschäftsbeziehungen geschärft.





FACHBERATUNG FÜR
DEN AUSSENHANDEL

Rückfragen, Konditionen und Buchung:
Fachberatung für den Außenhandel (FBA)
Elsener Mühle 9
41515 Grevenbroich

Tel.: 0 21 81/75 66 87-0

Mail: info@exportberatung.de

Website: www.exportberatung.de/