



FACHBERATUNG FÜR  
DEN AUSSENHANDEL

## **Inhouse-Workshop:** **Strategische Exportplanung mit Länderportfolio**

Im internationalen Vertrieb fehlt oft die erforderliche Systematik. Unklare Prioritäten bei der Ländermarktbearbeitung führen zu unnötigen Aktivitäten in Ländern von geringer Bedeutung. Dies wiederum beeinträchtigt die effektive Vertriebssteuerung und kann zu Unzufriedenheit bei den Vertriebsmitarbeitern führen.

Unser Workshop bietet eine strategische Exportplanung auf Grundlage eines Länderportfolios. Dabei werden Länder entsprechend ihrer Wichtigkeit und Positionierung klassifiziert, um darauf aufbauend konkrete Maßnahmen pro Land abzuleiten.

Die Workshop-Ergebnisse werden interaktiv mit den Teilnehmern an einem Tag erarbeitet, und die Auswertung sowie Planungsinstrumente stehen unmittelbar zur Verfügung. Dieser Workshop wird exklusiv von der 'Fachberatung für den Außenhandel' angeboten.

### Leitthemen:

- Vorab: Onlinebefragung der Teilnehmer zur Beurteilung der int. Vertriebsarbeit
- Diskussion der Befragungsergebnisse
- Stärken-Schwächen-Analyse im internationalen Geschäft
- Formulierung von Sofortmaßnahmen
- Darstellung der aktuellen Situation mit Hilfe von Länderportfolios
- Festlegung von Länderprioritäten anhand von Marktpotenzialen und Marktausschöpfung
- Planung von Maßnahmen für jedes Land

### Ergebnisse:

- Erkennen der Schwächen im internationalen Vertriebsprozess
- Definition von Gegenmaßnahmen
- Erarbeitung eines praktischen Planungstools.

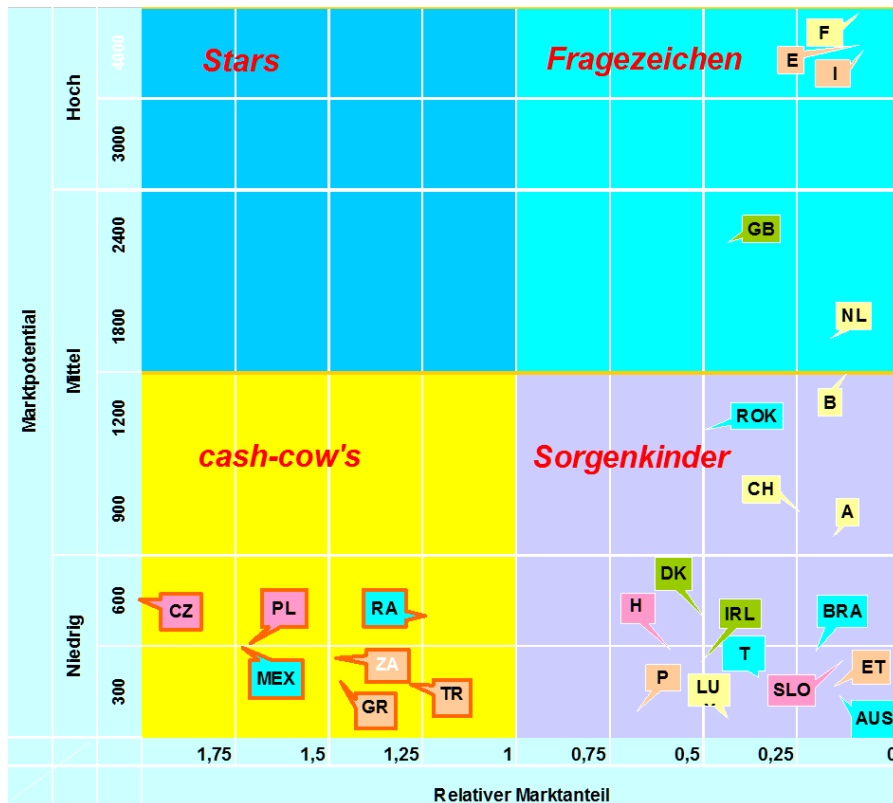
### Zielgruppe:

Geschäftsführer, Leiter und Mitarbeiter aus den Bereichen Export, Vertrieb und Marketing

### Dauer:

ca. 8 Stunden

Beispiel eines Kundenportfolios:



Ihr Trainer:

Dipl.-Kfm. Matthias Brems, geboren 1967, ist ein unabhängiger Berater und Trainer mit dem Schwerpunkt internationaler Vertrieb. Die Fragestellungen, die er in seinen Seminaren und Workshops behandelt, resultieren aus seiner langjährigen Erfahrung als internationaler Vertriebsleiter. Seine Arbeit erstreckte sich über fünf Kontinente, und die Zusammenarbeit mit vielfältigen Vertriebspartnern und Geschäftspartnern hat seinen Blick für erfolgreiche internationale Geschäftsbeziehungen geschärft.





FACHBERATUNG FÜR  
DEN AUSSENHANDEL

Rückfragen, Konditionen und Buchung:  
Fachberatung für den Aussenhandel (FBA)  
Elsener Mühle 9  
41515 Grevenbroich

Tel.: 0 21 81/75 66 87-0

Mail: [info@exportberatung.de](mailto:info@exportberatung.de)

Website: [www.exportberatung.de/](http://www.exportberatung.de/)