

# Unser Profil

## Unsere Ausrichtung

Die „Fachberatung für den Aussenhandel“ ist seit 1999 auf absatzorientierte Einzelberatung sowie internationale Verbundprojekte spezialisiert. Wir unterstützen mittelständische Unternehmen bei ihrer strategischen Auslandsmarkterschließung. 100 Unternehmen haben bisher unsere Beratung genutzt und etwa 450 Mitarbeiter sind in Seminaren und Workshops fit für den Export gemacht worden.

Unser Team besteht aus erfahrenen Betriebs- und Volkswirtschaftlern mit fundiertem Hintergrund und zeichnet sich aus durch:

- mehrjährige Berufserfahrung in internationalen Leitungsfunktionen,
- Konzeptions- und Umsetzungsstärke,
- eine ergebnisorientierte Arbeitsweise und
- gute weltweite Kontakte.

## Ihre Vorteile

Ein Unternehmen ist gut beraten, sich auf seine Kernkompetenzen zu konzentrieren. Besonders im internationalen Vertrieb stehen nicht immer ausreichend Personal und Know-how zu Verfügung. Durch eine externe Unterstützung realisieren Sie folgende Vorteile:

- Personalentlastung durch ausgelagerte Projekte
- Zeitgewinn für Ihr Tagesgeschäft
- Effizienter Mitteleinsatz durch planvolles und ergebnisorientiertes Vorgehen
- Risikobegrenzung durch fundierte Marktinformationen
- Schnelle Projektumsetzung durch internationale Partner vor Ort
- Erfahrungszuwachs im Unternehmen für Folgeprojekte

# Unser Leistungsspektrum

Leistungsverbesserungen im internationalen Vertrieb realisieren. Hierzu bieten wir ein Instrumentarium aus Marktinformationen, Beratung, Training und Prozessoptimierung:

## Internationale Marktforschung

*Lösungen für eine gezielte Informationsgewinnung über Länder, Märkte und Produkte!*

Wir ermitteln nach Ihren spezifischen Anforderungen:

- Volkswirtschaftliche Rahmenbedingungen
- Branchenentwicklung und Marktvolumen
- Wettbewerbssituation und Preisniveau
- Produktanforderungen
- Vertriebswege und Key-Accounts

und nehmen eine Selektion der aussichtsreichsten Absatzmärkte vor.



## Export-Beratung

*Lösungen für einen kontinuierlichen Marktaufbau im Ausland!*

Wir unterstützen Sie im Rahmen Ihrer Auslandsaktivitäten:

- Entwicklung Ihrer Exportkonzeption
- Bewertung von Chancen und Risiken
- Suche und Auswahl von Vertriebs- und Kooperationspartnern
- Auf- und Ausbau Ihres Vertriebsnetzes oder Ihrer Niederlassung
- Professionelle und systematische Marktbearbeitung

## Export-Schulungen

*Lösungen für die fachliche Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter!*

Wir trainieren Exporttechniken und schulen in der vertrieblischen Praxis des Exports:

- Exportieren mit System (Übergreifendes Seminar)
- Exportstrategie und Exportmanagement
- Internationale Vertriebssteuerung
- Interkulturelle Kommunikation
- Internet und Aussenhandel

Weitere Schulungsthemen, wie z.B. Auslandsverträge, Exportabwicklung oder Exportfinanzierung, bieten wir in Zusammenarbeit mit externen Trainern an.

## Vertriebsorganisation und Vertriebssteuerung

*Lösungen für einen optimierten Ablauf im internationalen Vertrieb!*

Wir analysieren Ihren Vertriebsprozess und verbessern Ihre Marktbearbeitung:

- IST-Aufnahme mit Hilfe eines Industrie-Benchmarks
- Ableitung der Handlungsbedarfe
- Aufbau eines sinnvollen Planungsinstrumentariums
- Anpassung der Vertriebsorganisation (Aufbau, Ablauf)
- Ausrichtung der Vertriebsarbeit auf die Markterfordernisse

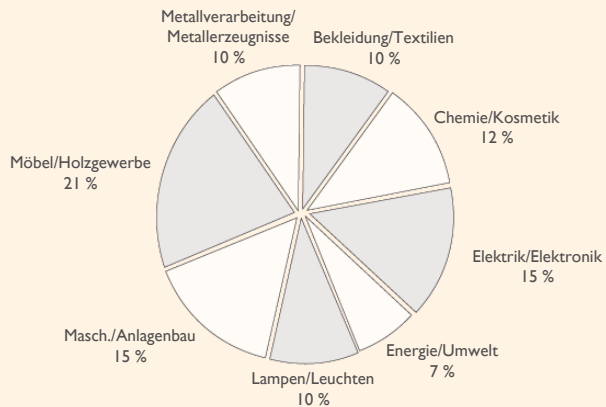
## Weltweite Partner für Ihren Erfolg vor Ort!

Wir bieten Ihnen Kontakte aus erster Hand durch lokale Partner in 40 Ländern:



Unternehmen der folgenden Branchen nutzen unser Leistungsspektrum:

### Branchenfokus



### Fachberatung für den Aussenhandel

Am Hammerwerk 16a  
D-41515 Grevenbroich

Tel. +49(0)2181-75 66 87-0  
Fax +49(0)2181-75 66 87-50  
E-Mail: [info@exportberatung.de](mailto:info@exportberatung.de)

Melden Sie sich für unseren  
kostenlosen Export-Newsletter an!  
Internet: [www.exportberatung.de](http://www.exportberatung.de)



FACHBERATUNG  
FÜR DEN AUSSENHANDEL

**Export-Chancen erkennen  
und nutzen**